JUAN CARLOS LONDOÑO MEDELLIN
e-mail: jclondono@comfenalcovalle.com.co

PERFIL PROFESIONAL

Administrador de empresas con amplia experiencia en cargos gerenciales con énfasis en el montaje, desarrollo y consolidación de empresas con gran fuerza de ventas en el suroccidente colombiano, ejecutor del enfoque gerencial moderno, basado en un esquema participativo, con alta orientación hacia el trabajo en equipo. Experiencia comercial, administrativa y financiera, trayectoria al interior de empresas privadas con énfasis en direccionamiento general de productos tangibles como intangibles, altos conocimientos financieros y de mercadeo, con gran capacidad de adaptación empresarial, con una visión global enfocada hacia detección de oportunidades de mercado. Conocimiento en cuanto a la prestación y venta de servicios, en mercados altamente competitivos, además de poseer habilidades personales para orientar al talento humano hacia el logro de los objetivos propuestos, con un alto sentido de liderazgo. Conocimiento integral en sistemas, manipulación de las aplicaciones, contacto permanente con el mundo virtual por medio del Internet,. Manejo del idioma ingles con un dominio medio: al hablarlo, escribirlo, leerlo y escuchar/o.

INFORMACION PERSONAL

Hombre casado de 45 años, interesado en el manejo gerencial del área comercial y supervisión de las áreas administrativa y operativa de empresas del suroccidente Colombiano, relacionadas con el sector financiero, asegurador, provisional y de tangibles de consumo masivo con énfasis en el retait.

EXPERIENCIA Y LOGROS

COMFENALCO VALLE – Director Servicios Sociales y Relaciones Corporativas

Febrero de 2009 a la fecha
Manejo comercial, administrativo y operativo de los servicios de la Caja de Compensación: Vivienda, Recreación y Educación, Fuerza Comercial, Mercadeo, Comunicaciones, Responsabilidad Social Empresarial y Servicio al Cliente de la compañía.

Jefe Inmediato: Dr. Felice Grimoldi Rebolledo
Teléfono: (092) 886-2727 ext 2527

montaje de nuevas oficinas y programas especiales que ofrezcan un desarrollo potencial de mercado para ser atendido por la compañía.
Jefe Inmediato : Dra. Ana Elvira Gomez
Teléfono: (091) 376-5155

COLSEGUROS – Director de Ventas
Agosto de 1989 a Septiembre de 1991
Planeación, dirección y control de las relaciones comerciales y contractuales de los asesores comerciales con la compañía de seguros. Reclutamiento, selección, capacitación e iniciación en el área de ventas de los nuevos asesores comerciales que ingresan al grupo de ventas. Seguimiento y control, de cada uno de los negocios prospectados por los asesores comerciales del grupo de ventas frente al presupuesto del grupo de ventas. Coordinar internamente con cada uno de los departamentos de la aseguradora para que el asesor comercial de seguros, cuente con una ágil expedición de pólizas y atención de siniestros. Manejo de las políticas de cobro de cartera de pólizas pendientes de pago, por parte de las empresas y personas clientes de los asesores comerciales de seguros.
Jefe Inmediato : Dr. Luis Fernado Henao C
Teléfono: 882-3202

FORMACION PROFECIONAL

Universitaria : Administrador de Empresas
Universidad ICESI – Cali – Valle
Enero de 1990

Secundaría : Colegio Divino Niño
Julio de 1985

Primaria : Colegio Franciscano de Pío XII
Julio de 1979

SEMINARIOS DE ACTUALIZACION

- ✓ ***Reforma Pensional*** *– Ley 799 – Colfondos – Cali – Febrero de 2003*
- ✓ ***Reforma Laboral y Tributaria*** *– Colfondos - Santa fe de Bogotá D.C. – Enero de 2003*
- ✓ ***People Skill*** *– Citibank – Santa fe de Bogota D.C. – Junio de 2002*
- ✓ ***Presantation Skill*** *- Santa fe de Bogota D.C. – Septiembre de 2001*
- ✓ ***Contratación Estatal*** *– Universidad Externado de Colombia – Santa fe de Bogotá D.C. – Julio de 1999*
- ✓ ***ICQ – Intruducing Citibank Qualiti*** *– Citibank - Santafé de Bogotá D.C. – Abril de 1999*
- ✓ ***Do It' – Manejo Efectivo del Tiempo*** *– Do It' – Cali – Abril de 1998*

- ✓ ***Comunicación Oral Efectiva*** *– Alejandro Dacosta Asesorías Ltda. – Medellín – Noviembre de 1996*
- ✓ ***Dirección Efectiva de Directores Comerciales y Fuerzas de Ventas*** *– Alejandro Dacosta Asesorías Ltda. – Medellín – Febrero de 1996*
- ✓ ***Gerencia de Ventas – División y Manejo Territorial de la Fuerza de Ventas*** *– Top Management – Cali – Abril de 1995*
- ✓ ***Planeación, Ejecución, Dirección, Motivación y Control de la Fuerza de Ventas*** *– Cico Marketing – Cali – Enero de 1995*
- ✓ ***La Prospección y la Planeación de la Previsita*** *– Cico Marketing – Cali – Septiembre de 1994*
- ✓ ***Formador de Formadores I y Formador de Formadores II*** *– Cico Marketing – Cali – Marzo de 1994*
- ✓ ***Programación Neurolinguistica*** *– Liderazgo y Efectividad Consultores – Santafé de Bogotá – Febrero de 1994*
- ✓ ***Mercadeo de Servicios Financieros*** *– Cico Marketing – Cali – Noviembre de 1993*
- ✓ ***Entrenamiento en Ventas*** *– STT – Cali – Agosto de 1993*
- ✓ ***Desarrollo de Habilidades Gerenciales****: El Rol del Gerente de Hoy – Bureau de Servicios – Santafé de Bogotá – Abril de 1993*

REFERENCIAS PERSONALES

Jaime Humberto López M – Presidente – Colfondos S.A. – Teléfono: (091) 376-5155

Alfonso Roldan García – Gerente General – Globoventas S.A. – Teléfono: (092) 664-1600

JUAN CARLOS LONDOÑO MEDELLIN
C.C.No. 16.704.515 de Cali - Valle